



..... Analyse & Beratung .....

Aufbau von  
Geschäftsbeziehungen.....

..... Vertriebsoutsourcing .....



---

## HASAN PARLAK

---



HASANPARLAK@PARLAKSYSTEM.DE  
+49 6151 27 99 681  
WWW.PARLAKSYSTEM.DE

---

### **BESCHAFFUNG, FERTIGUNG & VERTRIEB IN DER TÜRKEI**

---

Erfahren Sie aus erster Hand wie Sie erfolgreich den türkischen Markt erschließen können.

Wir unterstützen Sie gerne beim Vertriebsaufbau sowie bei Beschaffungs- und Fertigungstätigkeiten.

---

### **QUALIFIKATIONEN**

---

Dipl.-Ing. Hasan Parlak ist Inhaber der Parlak-System Unternehmung sowie Industrie- und Handelsvertreter für eine Vielzahl von renommierten deutschen Unternehmen in der Türkei. Profitieren Sie von den langjährigen Erfahrungen, der Büros vor Ort und dem großen Netzwerk aus assoziierten Partnern.

---

## STANDORT TÜRKEI

---

Durch das kontinuierlich starke wirtschaftliche Wachstum zählt die Türkei zu der Gruppe der zwanzig wichtigsten Industrie- und Schwellenländern.

Dabei überzeugt die Türkei mit niedrigeren Arbeitskosten bei gleichzeitig hoher Qualität, einer hohen Investitionssicherheit und günstiger geostrategischer Lage. Gerade weil die Türkei in Europa und Asien liegt, ist eine Expansion besonders attraktiv. Eine gute Infrastruktur ermöglicht optimale Transportwege für einen flächendeckenden Vertrieb Ihrer Produkte.

---

## LEISTUNGEN

---

Seit 2002 berät Parlak-System deutsche Unternehmen rund um die Themen Vertriebsaufbau, -ausbau, Beschaffung und Fertigung in der Türkei. Auf Wunsch übernehmen wir vollumfänglich und aus einer Hand Ihre Vertriebsaktivitäten als vertrauenswürdiger Partner. Sie entscheiden darüber, wie stark wir involviert werden und können aus unserem Leistungsportfolio den nötigen Umfang an Unterstützung bestimmen:

- ✓ Markt- und Wettbewerbsanalyse, Marktbeobachtung und Prognose
- ✓ Identifikation von Markteintrittsbarrieren
- ✓ Entwicklung von Marktbearbeitungsstrategien
- ✓ Ansprechpartneridentifikation und Lieferantenrecherche
- ✓ Auswahl, Betreuung und Führung der Vertragshändler
- ✓ Übersetzung und Terminbegleitung
- ✓ Kommunikation mit Verbänden und Gremien
- ✓ Übernahme der Zollabwicklung etc.
- ✓ Beschaffung von Maschinen- und Automobilteilen
- ✓ Fertigung nach Zeichnung
- ✓ Produktionsverlagerung
- ✓ Vertretung direkt vor Ort